

Андрей Пылинский

РАСПАКОВКА ЭКСПЕРТНОСТИ





Таблица распаковки, рекомендации по созданию контента в блоге



https://docs.google.com/spreadsheets/d/15IJDx1Q9rtvJoAlbp062qli_sAQ3Cw1suVJDJ61HX10/edit?usp=sharing

Пути развития онлайн-курса



Психология для бизнеса
(обучение сотрудников
компаний)



Обучение психологов для
работы с бизнесом



Обучение по созданию
организации бизнеса
(нишевание - "Как открыть
магазин цветов")



Психология отношений

Психология для бизнеса (обучение сотрудников компаний)

ХОРОШО ДЛЯ СТАРТА, НАРАБОТКИ КЕЙСОВ- СОЗДАНИЕ И ПРОДАЖА ФРАНШИЗЫ

Компания оффлайн. Проводим живые мероприятия в компаниях по психологии продаж, корпоративный дух, расстановки. Есть кейс - собственная компания. Масштабируем через обучение психологов, которые покупают франшизу. Масштабирование через онлайн-курс происходит после наработки живых кейсов

УСИЛИВАЕМ РАЗВИТИЕМ ЛИЧНОГО БРЕНДА, ЧЕМ БОЛЬШЕ РАБОТЫ, ТЕМ БОЛЬШЕ ЭКСПЕРТНОГО КОНТЕНТА

Подтверждается личной экспертностью, опытом. Живое общение - на начальном этапе легче работать. Можно привлекать энергетический массаж и продавать его. Привлекать экспертов по Телесно-ориентированной психологии

B2B

Масштабирование через франшизу или онлайн-курс "Психология для бизнеса" (ЦА мелкие предприниматели)

Хорошо для старта и плавный переход в онлайн через развитие блога.

Минимальные вложения.

Опыт в бизнесе и работе с собственной компанией. Кейсы

Около 10-15% компаний России и Украины регулярно обучают свой персонал, ежегодно это цифра растет, психология начинает занимать огромную долю рынка

Удовлетворяет потребность работы с высокоранговыми людьми

Не удовлетворен запрос запуска онлайн-школы

Длительный путь до масштабирования

Обучение психологов для работы с бизнесом

ХОРОШО РАБОТАТЬ С ХОЛОДНЫМ ТРАФИКОМ

Для усиления экспертности привлечь в работу как партнера/наемного сотрудника/на отдельные уроки мастера НЛП. Добавить блоки (привлечь экспертов) по упаковке и продаже себя как эксперта

РАБОТАЕМ НА СУЩЕСТВУЮЩИХ ПСИХОЛОГОВ

Узкий рынок - высокий чек. Вложения - трафик, реклама у блогеров (лидеры мнений).



Большой рынок психологов

Курсы по увеличению дохода легко продавать

Опыт в бизнесе и работе с собственной компанией. Кейсы

Около 10-15% компаний России и Украины регулярно обучают свой персонал, ежегодно это цифра растет, психология начинает занимать огромную долю рынка

Удовлетворяет потребность работы с качественными людьми



Вложения с рисками, поскольку нет возможности проанализировать ЦА (минимальные вложения 50-100 тыс. рос. руб - таргет, таргетолог, техспец)

Нужно создать имя среди психологов до продаж - блог, лидеры мнений, касания через таргет, трансляция экспертности

Создание воронок, проведение вебинаров - очень трудозатратно на начальном этапе, либо много делегирования=вложений

Психологи плохо платят

Обучение по
созданию
организации
бизнеса (нишевание
-"Как открыть
магазин цветов")

**ЛЕГКО ЗАПУСТИТЬ ЧЕРЕЗ ХОЛОДНЫЙ
ТРАФИК, БЛОГ НЕ ОБЯЗАТЕЛЕН**

Большая экспертность, личный результат, легко продавать. Легко захватить рынок. Можно работать только на холодный трафик

БОЛЬШАЯ ЦА, ВЫСОКИЙ ЧЕК

Продукт со средним чеком 1 тыс \$, низкие риски



Доля рынка

Курсы по увеличению дохода легко продавать

Опыт в бизнесе и работе с собственной компанией. Кейсы

Низкие риски при правильной упаковке

Удовлетворяет потребность работы с качественными людьми

В блоке по работе с командой - можно выделить отдельный модуль - психология в компании, либо сделать отдельный продукт в продуктовой матрице и сделать допродажу после курса



Вложения (минимальные вложения 50-100 тыс. руб - таргет, таргетолог, техспец)

Прямо не удовлетворяет запрос на психологию

Создание воронок, проведение вебинаров - очень трудозатратно на начальном этапе, либо много делегирования=вложений

Психология отношений

ТЕМА БЛИЗКА АВТОРУ, ДОЛЯ РЫНКА БОЛЕЕ 5 МЛРД РОС РУБ В ГОД

Личный результат, нужен блог и постоянная работа в блоге (<https://www.youtube.com/c/Yaroslavsamoylov2014>)

БОЛЬШАЯ ЦА, НИЗКИЙ ЧЕК

Мужчине в этой нише легко продвигаться при регулярном создании контента, желательно привлечь действующих психологов/мастеров НЛП



Доля рынка

Огромная ЦА (можно делать курсы как для мужчин, так и для женщин)

Мужчине в теме отношений легко продвигаться

Много личных историй

Можно зайти через Андрея Нео (история с бизнесом скорее как подтверждение ранга, а не экспертности)



Вложения с рисками (минимальные вложения 50-100 тыс. руб - таргет, таргетолог, техспец)

Не хватает экспертности в теме, нужно привлекать дополнительных специалистов

Конкуренция

Создание воронок, проведение вебинаров - очень трудозатратно на начальном этапе, либо много делегирования=вложений

На старте можно выбрать
одну из ниш и далее делать
дополнительные продукты по
мере расширения и роста
кампании

Рекомендую тестировать гипотезы последовательно

Минимальные вложения с большими возможностями масштабирования - психология для бизнеса (консалтинг), не большие вложения с низкими рисками и трудозатратами - Онлайн-курс "Открытие магазина цветов"